



"Improving Process and Access"



October 31 - November 2, 2005
Westin Peachtree Plaza Hotel
Atlanta, GA
www.fgpca.org



Dear Procurement Conference of the Americas Attendee:

The General Services Administration (GSA) welcomes you to Atlanta and the Procurement Conference of the Americas "Improving Process and Access." This exciting and highly regarded conference is being hosted by the General Services Administration, the Canadian Commercial Corporation, and the Organization of American States at the Westin Peachtree Plaza Hotel.

Last year's success at the Vancouver Conference provided the motivation to expand the event. This year's conference is promoting greater participation, improving content, and bringing together senior procurement officials from throughout the Americas. This week, senior procurement officials will have private sessions before the Conference formally begins and at the conclusion. During these sessions discussions will take place to work on addressing issues of common concern, as well as issues raised during the conference sessions. We feel this year's conference will create wonderful opportunities for participants, including firms considering doing business in another country.

The Conference will also facilitate cooperative activities among the senior government procurement executives of the Americas to improve processes in efficacy, efficiency, and transparency in government procurement activities. Further, the Conference is to facilitate access to public procurement markets for all kinds of suppliers. Attendees include public and private sector executives interested in doing business with governments both domestically and within the Americas who can help to forge new relationships and partnering opportunities.

The workshops and speakers throughout this week will cover a variety of topics including e-procurement, training of government employees and government contractors, the free-trade agreements, small business opportunities, and tips on doing business in another country. Simultaneous translations in English and Spanish will be provided to facilitate communications. This week, participants will benefit from the access to market and business intelligence, direct contact with top-level government procurement officials within the Americas, and exposure to a trade show venue for sponsors to promote their goods and services.

We look forward to seeing you this week. Again, Welcome to Atlanta and thank you for participating in this important conference.

Sincerely,

Emily W. Murphy

Chief Acquisition Officer



"Improving Process and Access"

Contents

Schedule-at-a-Glance	2
Keynote Speakers	4
Workshop Sessions	8
Exhibit Hall Floor Plan	14
Exhibitors	15
Welcome Reception	21
Thank You	22

Schedule-at-a-Glance

Agenda subject to change.

Monday October 31, 2005

8:00 am - 8:00 pm	Exhibit Hall Move In <i>Atlanta Ballroom</i>
9:00 am - 1:00 pm	Senior Procurement Officials (closed session)
12:00 pm - 6:00 pm	Registration Open <i>Peachtree Ballroom Foyer</i>
1:00 pm - 5:00 pm	Informal Networking Opportunities <i>Peachtree Ballroom Foyer</i>

Tuesday, November 1, 2005

6:30 am - 5:00 pm	Registration <i>Peachtree Ballroom Foyer</i>
7:30 am - 8:30 am	Breakfast <i>Peachtree Ballroom</i>
8:30 am - 10:00 am	Opening Session & Keynote Address: <i>Peachtree Ballroom</i> Representative for the State of Georgia Governor's Office, United States The Honorable David L. Bibb Deputy Administrator, US General Services Administration, United States Representative from the Organization of American States
10:00 am - Noon	Exhibit Hall Open <i>Atlanta Ballroom</i>
10:15 am - 11:45 pm	Workshop Sessions: E - Government Procurement: Systems and Challenges <i>International FGH</i> Contracting Challenges, Tips, and Lessons Learned from the Private Sector <i>International DE</i> Contract Management: Best Practices and Challenges <i>International BC</i>
12:00 pm - 1:15 pm	Keynote Speaker Luncheon: <i>Peachtree Ballroom</i> Her Excellency Ana Vilma Albanese de Escobar, Vice President of El Salvador
1:15 pm - 2:45 pm	Workshop Sessions: Impact of Free Trade Agreements on Government Procurement <i>International FGH</i> Procurement Training and Professional Development <i>International DE</i>
2:45 pm - 3:00 pm	Refreshment Break <i>International Foyer</i>
3:00 pm - 4:30 pm	Workshop Sessions: Governance: Impact of Procurement Policies/ Procedures on Democratic Governance <i>International FGH</i> Promoting Opportunities for Small Business <i>International BC</i> Contracting Challenges, Tips, and Lessons learned from the Private Sector (Repeat) <i>International DE</i>
4:30 pm - 5:30 pm	Exhibit Hall Open <i>Atlanta Ballroom</i>
5:30 pm - 7:00 pm	Evening Reception <i>Peachtree Ballroom and Foyer</i>

Wednesday, November 2, 2005

7:30 am - 8:30 am	Breakfast <i>Peachtree Ballroom</i>
8:30 am - 10:00 am	Keynote Presentation: <i>Peachtree Ballroom</i> Robert Burton, Acting Administrator of the Office of Federal Procurement Policy, OMB, United States
10:15 am - 11:45 am	Workshop Sessions: Success Stories: Companies Perspectives on Winning Government Contracts in the Americas <i>International DE</i> Using Strategic Sourcing to get the Best Value for your Organization <i>International BC</i>
10:00 am - 12:00 pm	Exhibit Hall Open <i>Atlanta Ballroom</i>
12:15 pm - 1:15 pm	Keynote Speaker Luncheon: <i>Peachtree Ballroom</i> The Honorable Hector Barreto Administrator, Small Business Administration, United States
1:15 pm - 2:45 pm	Workshop Sessions: Procurement Officials Discuss Important Initiatives in Government Procurement <i>International BC</i> Practical Steps to Becoming a Government Contractor in a Different Country <i>International DE</i> E - Government Procurement: Systems and Challenges (Repeat) <i>International H</i> Impact of Free Trade Agreements On Government Procurement (Repeat) <i>International FG</i>
2:45 pm - 3:15 pm	Refreshment Break in the Exhibit Hall <i>Atlanta Ballroom</i>
2:45 pm - 3:45 pm	Exhibit Hall Open <i>Atlanta Ballroom</i>
3:15 pm - 5:00 pm	Workshop Sessions: Federal Supply Schedules/Framework Contracts <i>International BC</i> The Future of IT Purchasing <i>International DE</i> Procurement Training and Professional Development (Repeat) <i>International H</i> Promoting Opportunities for Small Business <i>International FG</i>
5:00 pm	Conference Ends Exhibit Hall Closes

Thursday, November 3, 2005

8:00 am - 12:00 pm	Senior Procurement Officials Breakfast and Session (Closed)
---------------------------	--

Keynote Speakers

Breakfast and Keynote Address
Tuesday, November 1, 2005
8:30am-10:00am

Representative for the State of Georgia Governor's Office, United States

The Honorable David L. Bibb

Deputy Administrator, US General Services Administration, United States



David L. Bibb was appointed deputy administrator of GSA on December 16, 2003.

A GSA veteran of almost 34 years, Bibb joined GSA's Atlanta office as a management intern in 1971. Since then he has been named to several executive level positions including deputy commissioner and assistant commissioner for planning, both within GSA's Public Buildings Service.

Most recently, Bibb served as deputy associate administrator for Real Property within GSA's Office of Governmentwide Policy. His responsibilities included the direction of policy and regulatory development for the acquisition, management, and disposal of real property and workplace assets of the federal government.

As the second-ranking official at GSA, Bibb works closely with Administrator Stephen A. Perry and other members of the GSA senior leadership team to devise policy and provide management and acquisition services to other federal agencies, thereby enabling them to achieve their missions of service to the American people.

In addition to his responsibilities at GSA, Bibb serves in these capacities:

- Board member, National Capital Region Combined Federal Campaign
- Vice chair, U.S. Access Board
- Chair, Guidance Committee of the Workplace Network
- Special government advisor to the board, CoreNet Global
- Representative, National Advisory Council of the Building Owners and Managers Association of America

Bibb is a recipient of the Presidential Rank Awards of Meritorious Executive (twice) and of Distinguished Executive. He has twice received the Administrator's Distinguished Service Award, GSA's highest honor.

A graduate of Austin Peay State University in Clarksville, Tennessee, Bibb received a master of science from Florida State University in 1973.

David Bibb and his wife reside in Lake Ridge, Virginia. They have two adult children.

Representative from the Organization of American States

Lunch and Keynote Presentation
Tuesday, November 1, 2005
12:00pm-1:15pm

Her Excellency Ana Vilma Albanez de Escobar **Vice President of El Salvador**



Mrs. Ana Vilma Albanez de Escobar has a notable professional career based upon the principles of liberty and democracy. She was elected as vice-president in March 2004 with 58.5% of the votes after a long political campaign in which she visited all the 262 municipalities of El Salvador, her candidacy won with a difference of 20 points over the main competitor party. She took the oath in June 2004.

Mrs. Ana Vilma Albanez has an important political background in El Salvador where she is the Director of the woman sector of the ARENA party and Adjunct Director of the Joint Council of the Department of San Salvador of ARENA. Also she has been executive director of ARENA Party and Deputy Candidate to the Congress in 2003 and has had an important role strengthening the youth sector in ARENA. She has contributed to the "Youth for Democracy Organization" with the sponsor of the OAS and is the current Director of the Center of Political Studies "Jose Antonio Rodriguez Poth"

In the public administration Ms. Ana Vilma Albanez was part of the Government Cabinet of the President Francisco Flores serving as Director of the Salvatorian Institute of Social Security (ISSS), the biggest institute in the country with 11,000 employees, 200 services points and managing a budget over 400 millions of dollars. Her leadership brought modernization to the ISSS. Other responsibilities included her appointment as member of the Superior Council of Modernization of the Health Sector of El Salvador and President Pro-tempore of the "Central-American Council of Social Security Institutions of the isthmus."

Her professional experience has been linked to private bank, development of unions and labor negotiations, teaching and the public administration. During the conflict in El Salvador she worked in the Private Sector Office of the USAID managing a project of more than 50 million of dollars aimed at developing non traditional exports and promoting foreign investment. Also she was involved in programs to promote small business as a way to escape from poverty, strengthening of unions through industrial reconversion, diversification of exports and the development of centers of economic research to prepare economic policies. Other activities include her appointment as Vice-president of the Board of Directors of the "American School" in El Salvador, where she leads a fundraising to improve education and foster the areas of technology and innovation. She is director of the "Pro-Education Foundation".

Mrs. Ana Vilma Albanez graduated in economics, with studies of literature and French language. She Married Carlos Patricio Escobar and has one daughter, Ana Guth.

Keynote Speakers

Breakfast and Keynote Address
Wednesday, November 2, 2005
8:30am-10:00am

Robert Burton

Acting Administrator of the Office of Federal Procurement Policy, OMB



Robert A. Burton is the Associate Administrator of the Office of Federal Procurement Policy (OFPP) in the Executive Office of The President, Office of Management and Budget. As the Associate Administrator, Mr. Burton is responsible for the direction and development of government-wide acquisition policies, regulations, and initiatives. He was appointed to this position in November 2001. From September 2003 to November 2004, he served as the Acting Administrator for Federal Procurement Policy. Currently, Mr. Burton is again serving as the head of OFPP.

Prior to his appointment to OFPP, Mr. Burton served as the Senior Associate General Counsel (Acquisition) for the Defense Contract Management Agency. In this position, he negotiated the resolution of high-dollar cost disputes with major defense contractors. Earlier in his career, Mr. Burton served as an Associate General Counsel for the Defense Logistics Agency and as General Counsel of the Defense Energy Support Center. In these positions, he provided legal advice on a wide range of acquisition subjects and managed agency contract litigation and procurement fraud programs. He also served on the Defense Acquisition Regulations Council, which is responsible for implementing federal acquisition laws, regulations, and policies.

Mr. Burton graduated magna cum laude from the College of William and Mary and received his law degree from the University of Virginia School of Law. He is a graduate of the Federal Executive Institute and the Senior Executive Fellows Program at the John F. Kennedy School of Government, Harvard University.

Lunch and Keynote Presentation
Wednesday, November 2, 2005
12:15pm-1:15pm

Hector Barreto

Administrator, Small Business Administration, United States



In July 2001, Hector Barreto was unanimously confirmed by the U.S. Senate as the 21st administrator of the U.S. Small Business Administration. In this capacity, he oversees the delivery of financial and business development tools to Americas entrepreneurs. With a portfolio of direct and guaranteed business loans and disaster loans worth more than \$45 billion, SBA is the largest single financial backer and facilitator of technical assistance and contracting opportunities for the nations small businesses.

Barretos position, and his lifetime of involvement with the small-business community, has also made him Americas highest-ranking small-business advocate. He meets daily with small-business owners and the trade associations that represent them, keeping in constant touch with the needs and priorities of Americas small businesses, and sharing those priorities with the President.

President Bush has said that Barreto is a fine leader who cares deeply about the small businesses of America and he and I know that small businesses are the backbone of our economy. The President has also pointed out that Barreto understands that the role of government is not to create wealth, but to create an environment in which entrepreneurs from all walks of life have a chance to succeed.

His own family history can be credited for that understanding. Barretos experience in the world of entrepreneurship began at a young age. He helped his parents by working in, and later co-managing, a family restaurant, an export/import business and a construction company in his home town of Kansas City, Missouri.

His own family history can be credited for that understanding. Barretos experience in the world of entrepreneurship began at a young age. He helped his parents by working in, and later co-managing, a family restaurant, an export/import business and a construction company in his home town of Kansas City, Missouri.

Immediately before being nominated to his current post by the President, Barreto was himself a business owner, as well as being Vice Chairman of the board for the U.S. Hispanic Chamber of Commerce.

Tuesday November 1, 2005
10:15am-11:45am

Session 1: E-Government Procurement: Systems and Challenges

Panelists will discuss the e-government procurement capabilities in use in their countries, issues in creating them, and the relevant web sites.

Speakers:

- **Moderator: Teresa Sorrenti**, Director, GSA Office of Acquisition Systems/Program Executive, Integrated Acquisition Environment, General Services Administration, United States
- **Joao Veiga Malta**, E-Procurement Specialist
Procurement Policy and Coordination Office, Inter-American Development Bank
- **Marcos Ozorio de Almeida**, Principal Advisor of the Chief of Cabinet, Secretariat of Logistics and Technology, Ministry of Planning Budget and Logistics, Brazil
- **Jeannette Solano Garcia**, National Director of Government Procurement, Ministry of Treasury, Costa Rica

Session 2: Contracting Challenges, Tips, and Lessons Learned from the Private Sector

A panel of attorneys from the private sector will discuss the challenges of government procurement in their countries, lessons learned, and best practices.

Speakers:

- **Moderator: Jonathan Aronie**, Partner, Sheppard Mullin, United States
- **Gerry Stobo**, Partner, Borden Ladner Gervais LLP, Canada
- **Roberto Hernandez**, Partner, Corporacion Mexicana de Asesores en Derecho, Mexico
- **Dr. Jose Luis Echevarria Petit**, Partner, Echevarria Leunda and Echevarria Petit, Uruguay
- **John Chierichella**, Partner, Sheppard Mullin, United States

Session 3: Contract Management: Best practices and challenges

Panelists will discuss best practices and challenges in contract management in the government and public/private sectors.

Speakers:

- **Moderator: Jeffrey Koses**, Acting Assistant Commissioner, Acquisition Management, General Services Administration, United States
- **Angela B. Styles**, Government Contracts Attorney, Miller & Chevalier, United States

- **Eugene L. Waszily**, Assistant Inspector General for Auditing, General Services Administration, United States

- **Sue Elgar**, Project Manager, Canadian Commercial Corporation, Canada

Tuesday November 1, 2005
1:15pm-2:30pm

Session 4: Impact of Free Trade Agreements on Government Procurement

Panelists will focus their discussion on the aspects of the trade agreements that directly impact procurements by, and from, their countries.

Speakers:

- **Moderator: Bruce Fox**, Senior Consultant, Canadian Commercial Corporation, Canada
- **Paul Lalonde**, Parter, Heenan Blaikie, Canada
- **Jorge Claro**, President, Claro and Associates Inc.
- **Eliei Hasson**, International Consultant, Chile
- **Cristina Alonso**, Director of International Negotiations of the Association of Metallurgical Industries of Argentina (ADIMRA)

Session 5: Procurement Training and Professional Development

This workshop will address training from two perspectives. The first perspective involves the training of the government's procurement management and acquisition workforce, and the second perspective involves training suppliers/contractors on how to do business with the government

Speakers:

- **Moderator: Carol Hodes**, Director of Education and Professional Development, National Institute of Governmental Purchasing, United States
- **Gloria Sochon**, Director, Federal Acquisition Institute, United States
- **Steven Boshears**, Chief Knowledge Officer, National Contract Management Association
- **Khi Thai, Ph.D.**, Director, Public Procurement Research Center, Florida Atlantic University, United States
- **Alejandra Dagnino**, Chief, Client Services, Public Procurement and Contracts Directorate of Chile (Chilecompra)
- **Loreni Foresti**, Director, Department of Logistics and General Services, Secretariat of Logistics and Information, Ministry of Planning, Budget and Logistics, Brazil

Tuesday November 1, 2005

3:00pm-4:30pm

Session 6: Governance: Impact of Procurement Policies/Procedures on Democratic Governance

This panel will address the significant impacts of a procurement system beyond traditional procurement issues, impacting on transparency, competition, and ethics.

Speakers:

- **Moderator: Orlando Mason**, Coordinator, Government Procurement Program, Organization of American States
- **William Hilsman**, Principal, Booz Allen Hamilton, United States
- **Jason Matechak**, Partner, Reed Smith and Chairman, International Procurement Committee, American Bar Association
- **Clifford McCue & Eric Prier**, Associate Director, Public Procurement Research Center & Professor, Political Science and Public Policy, Florida Atlantic University
- **Renata Bilhena**, Secretary of Planning of the Government of Minas Gerais, Brazil

Session 7: Promoting Opportunities for Small Business

Panelists will discuss opportunities for small businesses in their countries, including statutory, regulatory, and competitive mechanisms. Specific topics addressed will include supply chain management and strategic alliances.

Speakers:

- **Moderator: Larry Allen**, Executive Vice President, Coalition for Government Procurement, United States
- **Juan Max Rejalaga**, General Director of the Government Procurement Office, Ministry of Finance, Paraguay
- **Representative**, Small Business Administration, United States
- **Ivan Mifflin**, Director General, PROMPYME, Peru
- **Bruno Quick**, Manager, Public Policy Unit, Brazilian Services to Support Micro and Small Companies (SEBRAE), Brazil

Session 8: Contracting Challenges, Tips, and Lessons Learned from the Private Sector (Repeat of session 2)

Wednesday November 2, 2005

10:15am-11:45am

Session 9: Success Stories: Companies Perspectives on Winning Government Contracts in the Americas

Companies from Canada, the US and South America share practical experiences in contracting outside their home country. Industries covered include, defense, communications and IT systems integration. Session will also include an overview of federal procurement resources and discussion of best practices for companies and government officials

Speakers:

- **Moderator: Gwen Varndell**, Manager, National Business Development-Greater Washington Initiative, United States
- **April DuBois**, Director, International Business Development – Greater Washington Initiative, United States
- **Allen Dillon**, Director, Federal Accounts, xwave, Canada
- **Bobby Patton**, CEO, Patton Electronics, United States
- **Dalton Luz**, CEO, Politec, Brazil

Session 10: Using Strategic Sourcing to get the Best Value for your Organization

Panelists will discuss using strategic sourcing to get the best value for your organization identifying commodities, addressing challenges, and successes.

Speakers:

- **Moderator: Leslie Field**, Office of Federal Procurement Policy, Office of Management and Budget, United States
- **Linda Hauenstein**, Agency Expert, Office of Marketing, General Services Administration, United States
- **Al Sligh**, Director, Strategic Sourcing and Acquisition Systems, Office of the Chief Procurement Officer Under Secretary for Management, Department Of Homeland Security, United States
- **Brenda Bearden Cleveland**, Senior Principal, Acquisition Solutions Strategic Sourcing, United States
- **Gary Lambert**, Senior Vice President, CGI-AMS, United States

Wednesday November 2, 2005 1:15pm-2:45pm

Session 11: Procurement Officials Discuss Important Initiatives in Government Procurement

Procurement officials will discuss key procurement initiatives, best practices and lessons learned.

Speakers:

- **Moderator: Emily Murphy**, Chief Acquisition Officer, General Services Administration, United States
- **Tomas Campero**, Director, Public Procurement and Contracts Directorate, Chile (Chilecomptra)
- **Ricardo Salazar**, President, CONSUCODE, Peru
- **Gonzalo Suarez Beltran**, Manager of the Public Contracting Project, BIRF-DNP, Colombia
- **Janet Thorsteinson**, A/Assistant Deputy Minister, Public works and Government Services Canada

Session 12: Practical Steps to Becoming a Government Contractor in a Different Country

This workshop will address the kinds of issues that people need to know before doing business in another country, issues that may not be covered in official web sites or manuals. These could include environmental regulations, labor issues, immigration requirements, financial services, transportation and telecommunications.

Speakers:

- **Moderator: Jerry Gumbel**, Attorney, Sheppard Mullin, United States
- **Jorge A. León-Orantes B.**, Partner, Santamarina y Steta, S.C., Mexico
- **Gerry Stobo**, Attorney, Borden Ladner Gervais LLP, Canada
- **John Chierichella**, Attorney, Sheppard Mullin, United States

Session 13: E-Government Procurement: Systems and Challenges (Repeat of session 1)

Session: 14: Impact of Free Trade Agreements on Government Procurement (Repeat of session 4)

Wednesday November 2, 2005 3:15pm-5:00pm

Session 15: Federal Supply Schedules/Framework contracts

Framework contracts are vehicles entered into by one government agency that enable other government agencies to award an order to the framework contractor without having to negotiate all the terms and conditions each time. Such contractual vehicles are, typically, not stand-alone contracts. In the U.S., these might be called Federal Supply Schedules, or other Indefinite Delivery/Indefinite Quantity (ID/IQ) contracts.

Speakers:

- **Moderator: Stan Soloway**, President, Professional Services Council, United States
- **Roger Waldron**, Director, Acquisition Management Center, General Services Administration, United States
- **Felipe Goya**, Chief of Procurement Management and Policy, Public Procurement and Contracts Directorate, Chile (Chilecomptra)
- **Vic Avetissian**, Corporate Director, Government Acquisition Initiative, Northrup Grumman Corporation, United States

Session 16: The Future of IT Purchasing

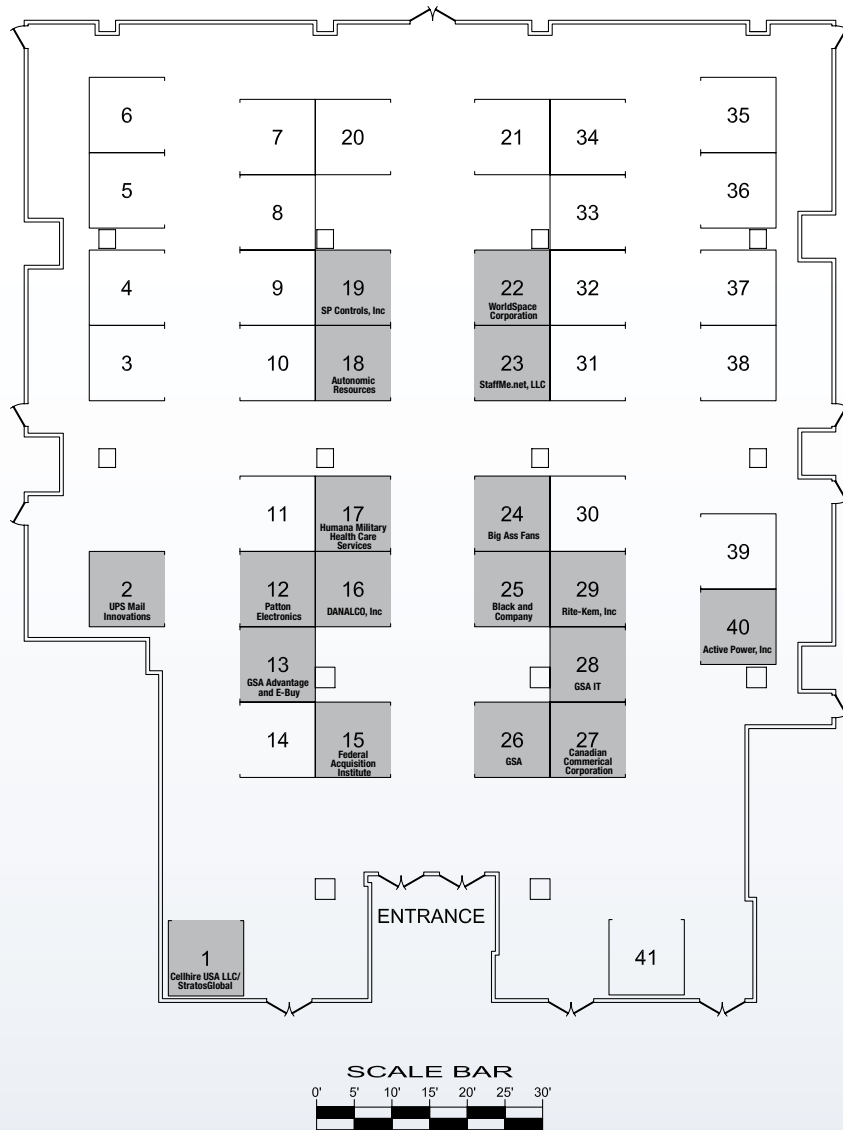
This panel will present experiences and opinions as to the future of the international Information Technology market, as it may affect the Western Hemisphere.

Speakers:

- **Moderator: Gary Cook**, Business Development Specialist, IT Business Development Division, General Services Administration, United States
- **Alan Thomas**, General Manager, Defense and Intel Markets, Compusearch, United States
- **Neil H. Horikoshi**, Director, Global Business Development, IBM Global Public Sector, United States
- **Steve Adger Flamm**, Trade Commissioner, Canadian Consulate General, Canada

Session 17: Procurement Training and Professional Development (Repeat of session 5)

Session 18: Promoting Opportunities for Small Business (Repeat of session 7)



Active Power, Inc

Booth #40

Vince Odenbrett
 2128 W. Braker Ln
 BK12
 Austin, TX 78758
 Phone: 866-472-2279 Fax: 512-836-4511
gsasales@activepower.com

Active Power manufactures battery-free energy storage systems for environmentally friendly uninterruptible power. Product include battery-free flywheel uninterruptible power systems, battery-free flywheel DC systems for use with conventional uninterruptible power systems, double-conversion uninterruptible power systems, battery-free generator starting systems, and – soon to be introduced – our CoolAir battery-free runtime solution that cools as it provides battery-free backup time for critical loads.

Autonomic Resources

Booth # 18

John Keese
 200 Cascade Pointe Ln
 Suite 103
 Cary, NC 27513
 Phone: 919-653-5597 Fax: 919-653-5599
jfk@autonomicresources.com

Big Ass Fans

Booth # 24

Kelly Dozier
 800 Winchester Rd
 Lexington, KY 40505
 Phone: 859-233-1271 Fax: 859-233-0139
nick@bigassfans.com

Big Ass Fans destratify the air. Save 25% on heating bills. In the summer, a 24' Powerfoil™ Big Ass Fan can move over 337,000 cfm of air, lowering the effective temperature 8-12 degrees. Big Ass Fans are energy efficient using 1-2 horsepower motors. Call 877-BIG FANS, or visit www.BigAssFans.com.

Black and Company

Booth #25

Harold Johnson
1936 S. Lynhurst Suite
Indianapolis, IN 46241
Phone: 317-243-8676 Fax:317-243-8773
indy@blackandco.com

Black & Company began business on October 23, 1920, when Roy M. Black took over what was previously known as Gebhart Hardware in Decatur, Illinois. Business at the store grew steadily. In 1924, Mr. Black opened a second store in Decatur known to this day as Decatur Paint & Varnish.

In the years to follow, Black & Company opened stores in Springfield (1924), Danville (1943), Champaign (1945), Quincy (1959), Indianapolis (1995) and Effingham (1998). Black & Company continues to upgrade or relocate to more efficient facilities in order to enhance service levels to our customers. Today, Black & Company operates 8 locations in the 7 cities listed above.

Canadian Commerical Corporation

Booth #27

Bruce Fox
50 O'Connor Street
Suite #1100
Ottawa, ON K1A 0S6
Phone: (613) 995-517 Fax: (613) 992-3091
bfox@magma.ca

CCC specializes in international procurement markets for Canadian exporters and provides services to help them win export sales. Business leads, proposal preparation, contract negotiation, and contract management are the foundation of export success. When you've opened the door to an export opportunity, CCC can help you close the deal.

Cellhire USA LLC / StratosGlobal

Booth # 1

Steven Douglas
1090 Vermont Ave., NW
Suite 800
Washington, DC 20005
Phone: 1-800-423-4805 Fax: 1-800-423-4152
stevendouglas@cellhire.com

Cellhire USA is the global leader in short term contingency communications. Rental, lease and purchase for hardware and airtime activations. A GSA Wireless Schedule holder since 2002. Mobile, Satellite, GSM BlackBerry, Data, VSat, Inmarsat, Iridium, CDMA, TDMA. GS35F-0467M. Provider of global solutions to GSA and the OAS.

DANALCO, Inc

Booth # 16

Sam Matthews
1020 Hamilton Rd
Suite G
Duarte, CA 91010
Phone: 626-303-4019
phil@danalco.com

Danalco products are made in the USA and include: SealSkinz® socks and gloves are completely waterproof yet breathable; made with seamless stretch-to-fit materials that prevent blisters. SealSkinz® ChillBlocker(tm) socks and gloves are completely waterproof and fleece-lined for severe cold and wet conditions. Hanz(tm) Nomex® flame resistant gloves with micro grip dots durable yet with ample dexterity for utility/ combat use.

Federal Acquisition Institute

Booth # 15

Maria Hernandez
9820 Fort Belvoir Road
Fort Belvoir, VA 22060
Phone: 703-558-4092
maria_hernandez@sra.com

The Federal Acquisition Institute promotes government wide career management programs for a professional acquisition workforce. FAI seeks to create a competent, professional acquisition workforce with the skills necessary to deliver best value supplies and services, find the best business solutions, and provide strategic business advice to accomplish agency missions. FAI offers courses online at www.faionline.com.

GSA

Booth # 26

Rachael Stevens
1800 F St, NW
Washington, DC 20405
Phone: 202-501-1043
Rachael.Stevens@gsa.gov

GSA helps federal agencies better serve the public by offering, at best value, superior workplaces, expert solutions, acquisition services, and management policies.

GSA Advantage and E-Buy

Booth # 13

William Clayton
2011 Crystal Drive
Room 900
Arlington, VA 22202
Phone: 703-872-3854 Fax: 703-305-6690
William.Clayton@gsa.gov

With millions of products and services at your fingertips, GSA Advantage provides the most convenient one-stop shopping source to meet all your procurement needs. With GSA Advantage you have the most reliable resource for Federal purchasers, the most comprehensive selection of approved products & services, the ability to complete purchases quickly, with confidence, and at best value. Experience the power of GSA Advantage today.

GSA IT

Booth # 28

Gary Cook
1901 S. Bell St
Crystal Mall 4, Room 1017
Arlington, VA 22202
Phone: 703-605-2761
Gary.Cook@gsa.gov

GSA's Information Technology (IT) Acquisition Center is home to over 4,700 IDIQ contracts available to Federal agencies and state and local Governments for their IT procurement needs. The schedule contractors provide IT products, including hardware, software, telecommunications equipment and services, as well as training and IT professional services. The Center negotiates with the contractors, the terms, conditions, and prices based on most favored customer discounts for the contracts. Agencies then deal directly with the contractors in satisfying their procurement needs.

Humana Military Health Care Services

Booth # 17

Catherine Morris
500 West Main St
Louisville, KY 40202
Phone: 502-301-3333 Fax: 502-301-3322
Cmorris@humana.com

Humana Military Healthcare Services Inc., a wholly-owned subsidiary of Humana, Inc., in partnership with the Department of Defense, provides health care services as the South Region managed care support contractor for TRICARE to eligible military beneficiaries. Humana Military is committed to working collaboratively with our military and civilian partners to develop innovative healthcare solutions and provide superb customer service to meet the beneficiary's health care needs.

Patton Electronics

Booth # 12

Sean Garrity
7622 Rickenbacker Dr
Gaithersburg, MD 20879
Phone: 301-975-1000
Sean@patton.com

Patton Electronics is a leader in the production of network access and connectivity products including, Secure Campus Communications, Voice over IP (VoIP), G.SHDSL ipDSLAMs, broadband transmission, dial-up (V.90) and dedicated (xDSL) access servers, network termination units (NTUs), base-band and short-range modems, fiber-optic modems, interface converters and surge protectors.

Rite-Kem, Inc

Booth # 29

Mark Lovil
703 Westmoreland Dr
Tupelo, MS 38801
Phone: 662-840-6060 Fax: 662-840-7007
Mark@ritekem.com

Manufacturer of over 300 quality cleaning compounds and preparations. We also distribute a vast array of janitorial supplies including floor maintenance equipment.

SP Controls, Inc

Booth # 19

Bill Thompson
1501 Jami Hollow way
Lawrenceville, GA 30043
Phone: 415-642-2600
bthompson@spcontrols.com

The SmartPanel and Pixie products represent the culmination of the company's experience and research with top universities into the use of projectors in pedagogical, professional and communications settings. The company is based on the belief that simple, intuitive control of complex audio-visual equipment is both possible and necessary.

StaffMe.net, LLC

Booth # 23

Erin Pederson
448 N. Cedar Bluff Rd.
Suite 315
Knoxville, TN 37923
Phone: 865-769-2224 Fax: 865-769-8018
Erin.Pederson@StaffMe.net

StaffMe.net, LLC, is a woman-owned, Small Disadvantaged Business (SDB) and 8(a) staff augmentation and outsourcing company based in Knoxville, Tennessee. The company, established in 1997, has many contracts and other business opportunities in governmental and commercial sectors. StaffMe.net, and its network of divisions, provides augmentation and outsourcing services for professionals in the Administrative, Medical, Information Technology, and Architectural and Engineering disciplines.

UPS Mail Innovations

Booth # 2

Curtis Augustine
12380 Morris Rd
Alpharetta, GA 30005
Phone: 202-785-0856 Fax: 775-655-3799
eey1npp@ups-mi.com

UPS Mail Innovations provides U.S. domestic and international mail services to customers. Offering global postal logistics expertise, UPS Mail Innovations help companies more effectively and efficiently move mail through global mail systems. UPS Mail Innovations business mail applications include solicitation, transactional communications, informational updates and product fulfillment.

WorldSpace Corporation

Booth # 22

Wilson Baker
8515 Georgia Ave
Silver Spring, MD 20037
Phone: 301-960-1200
wbaker@worldspace.com

WorldSpace is a Digital Satellite Communication Company. WorldSpace provides unique audio, multimedia and datacasting solutions to consumers and businesses in Africa, the Middle East, Asia and Western Europe. Through a proven subscription based consumer business model, the proprietary WorldSpace technologies allow a powerful array of satellite delivered services.

WE ALL SPEAK THE SAME LANGUAGE

The Attendees of the Procurement Conference of the Americas come from different countries, cultures, and backgrounds and may speak different languages.

However, no matter what language you speak or where you're from, we all speak the same language through our love for food!

Don't miss an evening of networking opportunities and a sampling of International Cuisine



**Grand Opening Reception
Tuesday November 1, 2005
5:30-7:00pm**

**The Peachtree Ballroom & Foyer
Westin Peach Tree Plaza Hotel
Attire: Business Casual**

Miércoles 2 de Noviembre del 2005
1:15pm-2:45pm

Sesión 11: Ejecutivos de compras discutiendo las principales iniciativas en Compras Gubernamentales

Oficiales de compras discutirán principales iniciativas de compras, mejores prácticas y lecciones aprendidas.

Panelistas:

■ **Moderador: Emily Murphy**, Jefe de la Oficina de Adquisiciones, Administración de Servicios Generales (GSA), Gobierno Federal de los Estados Unidos

■ **Tomas Campero**, Director de Chilecompra, Chile

■ **Ricardo Salazar**, Presidente de CONSUCODE, Perú

■ **Gonzalo Suárez Beltrán**, Gerente del Proyecto de Contratación Pública. BIRF – DNP, Colombia

■ **Janet Thorsteinson**, Vice Ministro Asistente, Trabajos Públicos y Servicios Gubernamentales de Canadá (PWGSC)

Sesión 12: Acciones prácticas para convertirse en un proveedor de Gobierno en diferentes países

Esta sesión tratará sobre los distintos temas que se deben conocer al hacer negocios en otro país, temas que pueden no estar en una página de Internet oficial o en manuales. Entre los temas a tratar podrían estar regulaciones ambientales, laborales, requisitos de inmigración, servicios financieros, transporte y telecomunicaciones

Panelistas:

■ **Moderador: Jerry Gumbel**, Abogado, Sheppard Mullin, Estados Unidos

■ **Jorge A. León-Orantes B.**, Abogado, Santamarina y Steta, S.C., México

■ **Gerry Stobo**, Abogado, Borden Ladner Gervais LLP, Canadá

■ **John Chirichella**, Abogado, Sheppard Mullin, Estados Unidos

Sesión 13: E-Compras Gubernamentales: Retos y Sistemas (Repetición de la "Sesión 1)

Sesión 14: Impacto de los Tratados de Libre Comercio en las Compras Gubernamentales (Repetición de la "Sesión 4)

Miércoles 2 de Noviembre
3:15pm-5:00pm

Sesión 15: Esquemas de Abastecimiento Federal /Contratos Marco

Los Contratos Marco son formas de vender a una agencia de gobierno. Permiten que agencias de gobierno otorguen un contrato al proveedor ya contratado por otra agencia sin tener que negociar de nuevo todos los términos y condiciones del contrato. Estas formas contractuales son típicamente contratos no aislados o individuales. Por ejemplo, en los Estados Unidos, se tienen los Esquemas de Abastecimiento Federal y otros Contratos de Cantidad Indefinida/Entrega Indefinida (IDI/ID).

Panelistas:

■ **Moderador: Stan Soloway**, Presidente, Consejo de Servicios Profesionales, Estados Unidos

■ **Roger Waldron**, Director, Centro de Gestión de Adquisiciones, Administración de Servicios Generales (GSA), Gobierno Federal de los Estados Unidos

■ **Felipe Goya**, Jefe de la División de Políticas y Gestión de Compras Dirección de Compras y Contratación Pública de Chile (Chilecompra)

■ **Vic Avesttsian**, Director Corporativo, Iniciativa de Adquisiciones Gubernamentales, Northrup Grumman Corporation

Sesión 16: El futuro de las Compras de Tecnología de Información

Este panel presentará experiencias y opiniones relacionadas con el futuro del mercado internacional de tecnología de información y como este afecta al hemisferio occidental.

Panelistas:

■ **Moderador: Gary Cook**, Especialista en Desarrollo de Negocios, División de Desarrollo de Negocios Basados en Tecnología de Información, Administración de Servicios Generales, Estados Unidos

■ **Alan Thomas**, Gerente General, Defensa y Mercados Intel, CompuSearch, Estados Unidos

■ **Neil H. Horikoshi**, Director, Desarrollo de Negocios Globales, IBM Sector Público Global, Estados Unidos

■ **Steve Adger Flamm**, Comisionado de Comercio, Consulado General de Canadá, Canadá

Sesión 17: Entrenamiento y Desarrollo Profesional en Compras Gubernamentales (Repetición)

Sesión 18: Promoviendo oportunidades para pequeños negocios (Repetición Sesión 7)

- **Alejandra Dagnino**, Jefe, División de Clientes de la Dirección de Compras y Contratación Pública de Chile (Chilecompra)
- **Loreni Foresti**, Directora, Departamento de Logística y Servicios Generales, Secretaría de Logística y Tecnología, Ministerio de Planificación, Presupuesto y Gestión del Gobierno de Brasil

Martes 1 de Noviembre de 2005
3:00pm-4:30pm

Sesión 6: Gobernabilidad: Impacto de las políticas y procedimientos de compras en la gobernabilidad democrática

Este panel tratará sobre los impactos más importantes de un sistema de compras que van más allá de los temas tradicionales, como son su impacto en la transparencia, competencia y Ética.

Panelistas:

- **Moderador: Orlando Mason**, Coordinador de Programas de Compras Gubernamentales Organización de los Estados Americanos

- **William Hillsman**, Director, Booz Allen Hamilton, Estados Unidos

- **Jason Matechak**, Socio, Reed Smith y Presidente, Comité de Compras Internacionales, American Bar Association, Estados Unidos

- **Clifford McQue & Eric Prier**, Director Asociado, Centro de Investigaciones en Compras Públicas & Profesor, Ciencias Políticas y Políticas Florida Atlantic University

- **Renata Vilhena**, Secretaria de Planeación, Gobierno del Estado de Mina Gerais, Brasil

Los panelistas discutirán oportunidades para pequeños negocios en sus países, incluyendo mecanismos normativos, reguladores y de competencia. Entre los temas específicos que se tratarán están la gestión de la cadena de abastecimiento y alianzas estratégicas.

Panelistas:

- **Moderador:** Larry Allen, Vicepresidente Ejecutivo, Coalición para las Compras Gubernamentales Estados Unidos

- **Juan Max Rejalaga**, Director General, Oficina de Compras Gubernamentales, Ministerio de Hacienda de Paraguay

- **Representante**, Administración para los Pequeños Negocios, Gobierno Federal de los Estados Unidos

- **Iván Mittlin**, Director General de PROMPYME, Perú

- **Bruno Quick**, Gerente, Unidad de Políticas Públicas, Servicio Brasileño de Apoyo a las Micro y Pequeñas Empresas (SEBRAE), Gobierno de Brasil

Sesión 8: Retos en la contratación: Sugerencias y lecciones aprendidas por parte del sector privado (Repetición de la Sesión 2)

Miércoles 2 de Noviembre del 2005
10:15pm-11:45pm

Sesión 9. Historias de éxito: Visión de compañías sobre como ganar contratos en las Américas.

Compañías compartirán sus experiencias prácticas al hacer contratos fuera de su país de origen

Panelistas

- **Moderador: Gwen Varnedell**, Gerente, Desarrollo de Empresas Nacionales – Greater Washington Initiative, Estados Unidos

- **April Dubois**, Director, Desarrollo de Negocios Internacionales - Greater Washington Initiative, Estados Unidos

- **Allen Dillon**, Director, Clientes Federales, Xwave, Canada

- **Bobby Patton**, CEO, Patton Electronics, Estados Unidos

- **Mr. Dalton Luz**, CEO, Politec, Brazil

Sesión 10. Empleando subcontratación estratégica para obtener el Mejor Valor para su Organización.

Panelistas discutirán el uso de subcontratación para obtener el mejor valor para su organización identificando productos, enfrentando los retos y obteniendo éxito.

- **Moderador: Leslie Field**, Oficina de Políticas Federales de Adquisición, Oficina de Administración y Presupuesto, Estados Unidos

- **Linda Hauenstein**, Experto Gubernamental, Oficina de Promoción, Administración de Servicios Generales, Estados Unidos

- **Al Sligh, Director**, Subcontratación estratégica y Sistemas de Adquisición, Oficina del Jefe de Adquisiciones, Subsecretaría de Administración, Departamento de Seguridad de la Patria, Estados Unidos.

- **Brenda Bearden Cleveland**, Director Senior, Acquisition Solutions Strategic Sourcing, Estados Unidos

- **Gary Lambert**, Vice Presidente, CGI-AMS, United States

Martes 1 de Noviembre de 2005
10:15am-11:45am

Sesión 1. E-Compras Gubernamentales: Retos y Sistemas

Los panelistas discutirán las funcionalidades de E-Compras Gubernamentales en uso en sus países, aspectos de su creación y los sitios más importantes.

Panelistas:

■ **Moderador: Teresa Sorrenti**, Director, Oficina de Sistemas de Adquisición

de GSA, Gerente de Programa de Ambiente para la Adquisición Integrada,

Administración de Servicios Generales del Gobierno Federal de los Estados Unidos

(GSA)

■ **Joao Veiga Malta**, Especialista en E-Compras Gubernamentales. Oficina de

Coordinación y Políticas de Adquisición, Banco Interamericano de Desarrollo

■ **Marcos Ozorio de Almeida**, Asesor principal del jefe de Gabinete, Secretaría

de Logística y Tecnología. Ministerio de Planificación, Presupuesto y Gestión del

Gobierno de Brasil.

■ **Jeanette Solano García**,

Directora Nacional de Compras Gubernamentales,

Ministerio de Hacienda, Costa Rica

Sesión 2: Retos en la contratación: Sugerencias y lecciones aprendidas por parte del sector privado

Un panel de abogados del sector privado discutirán los retos de la participación en las compras gubernamentales en sus países, las lecciones aprendidas y las mejores prácticas.

Panelistas:

■ **Moderador: Jonathan Aronie**, Abogado, Sheppard Mullin, Estados Unidos

■ **Gerry Stobo**, Abogado, Borden Ladner Gervais LLP, Canadá

■ **Roberto Hernández**, Abogado, Corporación Mexicana de Asesores

en Derecho, México

■ **Dr. Jose Luis Echevarria Petit**, Abogado, Echevarria Leunda and Echevarria

Petit, Uruguay

■ **John Chierichella**, Abogado, Sheppard Mullin, United States

Los panelistas discutirán los retos y las mejores prácticas en la administración de contratos en el Gobierno y en los sectores público y privados.

Sesión 3: Manejo de contratos: Retos y Mejores prácticas

Panelistas:

■ **Moderador: Jeffrey Koses**, Commissioner Auxiliar, Oficina de Adquisiciones y

Gerencia de Adquisiciones, Administración de Servicios Generales, Estados Unidos

■ **Angela B. Styles**, Abogado de Contratos Gubernamentales, Millar & Chevalier,

Estados Unidos

■ **Eugene L. Waszily**, Inspector General Asistente para la Auditoría Administración

de Servicios Generales, Estados Unidos

■ **Sue Elgar**, Gerente, Analisis de Riesgo, Canadian Commercial Corporation

Martes 1 de Noviembre de 2005
11:15pm-2:30pm

Sesión 4: Impacto de los Tratados de Libre Comercio en las Compras Gubernamentales

Los panelistas enfocarán sus discusiones en los aspectos de los acuerdos de libre comercio que directamente impactan en las Compras Gubernamentales en su país y fuera de ellos.

Panelistas:

■ **Moderador: Bruce Fox**, Consultor Senior, Canadian Commercial

Corporation, Canadá.

■ **Paul Lalonde**, Socio, Heenan Blaikie, Canada

■ **Jorge Claro**, Presidente, Claro y Asociados Inc.

■ **Eliel Hasson**, Consultor Internacional, TLC Consulting

■ **Cristina Alonso**, Directora de Negociaciones Internacionales, Asociación de

Industriales Metalúrgicos de la República Argentina (ADIMRA)

Sesión 5: Entrenamiento y Desarrollo Profesional en Compras Gubernamentales

Esta sesión tratará sobre el entrenamiento desde dos perspectivas: La primera es el entrenamiento de gerentes de compras públicas y de compradores de gobierno, y la segunda trata del entrenamiento de proveedores/contratistas en como hacer negocios con el gobierno

Panelistas:

■ **Moderador: Carol Hodes**, Director de Educación y Desarrollo Profesional Instituto

Nacional de Compras de Gobierno, Estados Unidos

■ **Gloria Sochon**, Director, Instituto Federal de Adquisiciones, Estados Unidos

■ **Steve Boshers**, Jefe Gestión del Conocimiento, Asociación Nacional de

Administración de Contratos

■ **Dr. Khi Thai**, Director, Centro de Investigación en Compras Públicas Florida

Atlantic University, Estados Unidos

del conflicto armado a la vida civil. Otras actividades incluyen su nombramiento como Vice-Presidente de la Junta Directiva de la Escuela Americana en El Salvador, donde llevo a cabo una recaudación de fondos para mejorar la educación y promover las áreas de tecnología e innovación. Actualmente ella también es directora de la "Fundación Pro-Educación"

Ana Vilma Albanez es Licenciada en Economía, con estudios de Literatura y Francés. Ella esta casada con Carlos Patrício Escobar y tiene una hija, Ana Guth.

Desayuno y Conferencia Principal
Miércoles 2 de Noviembre de 2005
8:30am-10:00am

Honorable Robert A. Burton

Administrador a.i. Oficina de Políticas Federales de Adquisiciones
Oficina de Gestión y Presupuesto (OMB) Estados Unidos



Robert A. Burton es Administrador Asociado de la Oficina de Políticas Federales de Adquisiciones (OPFA) en la Oficina Ejecutiva del Presidente, Oficina de Gestión y Presupuesto. Como Administrador Asociado, el Sr. Burton es responsable de la dirección y desarrollo de políticas de adquisición, regulaciones e iniciativas. El fue nombrado en esta posición en Noviembre de 2001. Desde Septiembre de 2003 hasta Noviembre de 2004 ha servido como Administrador Interino de las Políticas Federales de Adquisición. Actualmente, el Sr. Burton esta de nuevo a cargo de la OPFA.

Antes de su nombramiento en OPFA, el Sr. Burton sirvió como Consejero General Asociado Senior (Adquisiciones) para la Agencia de Administración de Contratos de la Defensa. En esta posición, negoció la resolución de disputas de mucho valor con importantes proveedores de la Defensa. Al inicio de su carrera Mr. Burton fungió como Consejero General Asociado para la Agencia Logística de Defensa y como Consejero General del Centro de Apoyo Energético de la Defensa. En estos cargos dio consejo legal en un amplio rango de temas de adquisiciones y administró litigaciones de contratos gubernamentales y programas de fraude en adquisiciones. También sirvió en el Consejo de Regulaciones de Adquisiciones de la Defensa, la cual es responsable de implementar las leyes de adquisición federal, regulaciones y políticas.

El Sr. Burton se graduó con magna cum laude del Colegio William y Mary y se recibió en Leyes en la Escuela de Leyes de la Universidad de Virginia. Se graduó del Instituto del Ejecutivo Federal y del Programa de la Escuela de la Escuela de Gobierno "John F. Kennedy" de la Universidad de Harvard.

Almuerzo con Conferencia Principal
Miércoles 2 de Noviembre de 2005
12:15pm-1:15pm

Honorable Héctor Barreto

Administrador, Administración de Pequeños Negocios (SBA)
Estados Unidos



El Senado de los Estados Unidos confirmó a Héctor Barreto como el 21er. administrador de la Agencia Federal Para el Desarrollo de la Pequeña Empresa en julio de 2001. En tal condición, Barreto supervisa la entrega de herramientas para el desarrollo financiero y de negocios a los empresarios estadounidenses. La SBA tiene un portafolio de más de \$45 mil millones en préstamos directos, garantizados y para desastres, lo que la convierte en la mayor entidad individual de respaldo financiero y facilitadora de asistencia técnica y oportunidades de contratación para los pequeños negocios de la nación.

La posición de Barreto y su participación de toda la vida con la comunidad de pequeños negocios lo han convertido en el defensor y promotor de mayor rango de la pequeña empresa. El se reúne a diario con propietarios de empresas pequeñas y asociaciones empresariales que los representan, manteniéndose en constante contacto con las necesidades y prioridades de los pequeños negocios de los Estados Unidos, las cuales comparte con el Presidente.

El Presidente Bush ha dicho que Barreto es un "magnífico líder que se preocupa profundamente por los pequeños negocios de los Estados Unidos...y él y yo sabemos que la pequeña empresa es la columna vertebral de nuestra economía". El Presidente también ha señalado que Barreto "entiende que el papel del gobierno no es crear riqueza, sino desarrollar un ambiente en el que los empresarios de diversos antecedentes puedan prosperar".

De hecho, ese entendimiento tiene mucho que ver con la historia de su propia familia. La experiencia de Barreto en el mundo empresarial se inició como joven. El ayudó a sus padre a trabajar, y luego administrar, un restaurante familiar, un negocio de exportación-importación y una firma de construcción en su ciudad de Kansas City, en Missouri.

Inmediatamente antes de ser nominado por el Presidente a su puesto actual, Barreto mismo era un pequeño empresario, además de Vice Presidente de la Junta Directiva de la Cámara de Comercio Hispana de los Estados Unidos.

Desayuno y Sesión Inaugural
Martes 1º de Noviembre de 2005
8:30am-10:00am

Representante, Oficina del Gobernador, Estado de Georgia, Estados Unidos
Honorable David L. Bibb
Administrator, US General Services Administration, Estados Unidos



David L. Bibb fue nombrado administrador del diputado de GSA en Diciembre 16 del 2003. Con casi 34 años de experiencia en GSA, Bibb ingresó en 1971 como administrador interno en las oficinas de GSA en Atlanta. Desde entonces ha sido nominado a distintas posiciones de nivel ejecutivo, incluyendo la de vice-comisionado y comisionado asistente para planeación, ambos en el Servicio de Edificios Públicos de GSA.

Recientemente, Bibb sirvió como Vice-Administrador asociado de Bienes Inmuebles en la Oficina de Políticas de Gobierno de GSA. Sus responsabilidades incluyeron la Dirección de Políticas y Desarrollo de Regulaciones para las Adquisiciones, Administración y Enajenación de Bienes Muebles e Inmuebles del Gobierno Federal. Como un oficial de alto nivel en GSA, Bibb trabajó cerca del Administrador Stephen A. Perry y otros miembros del equipo de líderes senior de GSA para desarrollar políticas y proveer servicios de administración y adquisición a otras agencias federales, y permitirles de este modo lograr el objetivo de servir al pueblo estadounidense.

Además de sus responsabilidades en GSA, Bibb tiene los siguientes nombramientos:

- Miembro del Consejo, Campaña Federal Combinada de la Región Capital Nacional
- Sub-Director, Consejo de Directores - US Access, Comité de Guías de la Red de Oficinas de Trabajo
- Consejero Especial de Gobierno, CoreNet Global
- Representante, Consejo Nacional de Consulta de la Asociación de Propietarios y Administradores de Edificios de Estados Unidos.

- Bibb ha recibido el Premio de Nivel Presidencial del Mérito Ejecutivo (Dos veces) y el de Ejecutivo Distinguido. El ha recibido dos veces el Premio del Administrador a la Distinción al Servicio, el honor más alto en GSA.

Graduado de La Universidad Estatal de Austin Peay in Clarksville, Tennessee, Bibb recibió su Maestría en Ciencias de la Universidad del Estado de Florida en 1973. David Bibb y su esposa residen en Lake Ridge, Virginia. Ellos tienen dos hijos adultos.

Representante de la Organización de los Estados Unidos

Almuerzo con Conferencista Principal
Martes 1º de Noviembre de 2005
12:00pm-1:15pm

Su Excelencia Ana Vima Albanez de Escobar
Vice-Presidenta de la República El Salvador



Ana Vilma Albanez de Escobar tiene una notable carrera profesional basada en los principios de libertad y democracia. Ella fue elegida Vice-Presidenta en Marzo del 2004 con 58.5% de los votos después de una larga campaña política en la que visitó todos los 262 municipios de El Salvador. Su candidatura ganó con una diferencia de 20 puntos sobre su más cercano competidor. Ella asumió el cargo de Vicepresidenta en Junio de 2004.

Ana Vilma Albanez tiene una importante carrera política en El Salvador donde funge como Directora del Sector Femenil del Partido ARENA y Directora Adjunta de la Asamblea Departamental Conjunta de San Salvador del partido ARENA. Ella también ha sido Director Ejecutivo del Partido ARENA y Candidata a Diputada por el Departamento de San Salvador en el 2003 y ha tenido un rol importante fortaleciendo el Sector Juvenil de ARENA. Ana Vilma ha contribuido a la Organización Juvenil por la Democracia, auspiciada por la OEA y es la actual Directora del Centro de Estudios Políticos "José Antonio Rodríguez Poth".

En la Administración Pública Ana Vilma Albanez fue parte del Gabinete de Gobierno del Presidente Francisco Flores sirviendo como Directora del Instituto de Salvadoreño de Seguridad Social (ISSS), la empresa mas grande del país con 1,000 empleados y 200 puntos de servicio administrando un presupuesto de mas de 400 millones de dólares. Con su liderazgo modernizó el ISSS. Otras responsabilidades han incluido su nombramiento como miembro del Consejo Superior de Modernización del Sector Salud de El Salvador y Presidente Pro-Tempore del "Consejo Centroamericano de Instituciones de Seguridad Social del Istmo".

Su experiencia profesional ha estado relacionada con la banca privada y de desarrollo, fortalecimiento de gremiales, negociación laboral, docencia y la Administración Pública. Durante el periodo de conflicto interno que vivió el país, trabajó durante 10 años en la Agencia para el Desarrollo Internacional de los Estados Unidos (USAID) en la Oficina del Sector Privado, como gerente de un proyecto de más de 50 millones de dólares para desarrollar, entre otras cosas, la promoción de exportaciones no tradicionales y fomentar la inversión extranjera, a través de los sectores público y privado. También estuvo relacionada con programas de fomento de pequeñas y medianas empresas como medio para reducir la pobreza, el fortalecimiento de gremiales a través de la reconversión industrial, diversificación de producción orientada hacia la exportación, aumento de membresía, etc., y el desarrollo de centros de investigación económica para la formulación de políticas económicas. Asimismo trabajó en el campo de reinserción de los ex combatientes

Lunes 31 de Octubre de 2005

8:00 am - 8:00 pm Sala de exhibición abierto a exhibitantes

Atlanta Ballroom

9:00 am - 1:00 pm

Registro Abierto

Peachtree Ballroom Foyer

1:00 pm - 5:00 pm Oportunidad informal para hacer contactos

Peachtree Ballroom Foyer

9:00 am - 1:00 pm

Reunión de las Autoridades de compras gubernamentales (Sesión Privada)

Martes 1º de Noviembre de 2005

6:30 am - 5:00 pm

Registro Abierto

Peachtree Ballroom Foyer

7:30 am - 8:30 am

Desayuno

Peachtree Ballroom

8:30 am - 10:00 am

Bienvenida (Sesión Inaugural):

Representante, Oficina del Gobernador, Estado de Georgia, Estados Unidos

Peachtree Ballroom

Honorable David L. Bibb

Administrador del Diputado, Administración

de Servicios Generales (GSA), Estados Unidos

Representante de la Organización de los Estados Americanos

10:00 am - Noon

Sala de Exhibición

Atlanta Ballroom

10:15 am - 11:45 pm

Talleres:

E-Compras Gubernamentales: Retos y Sistemas

Internacional FGH

Retos en la contratación: Sugerencias y lecciones aprendidas

por parte del sector privado

Manejo de contratos: Retos y Mejores prácticas

Internacional DE

12:00 pm - 1:15 pm

Almuerzo con Conferencista Principal:

Peachtree Ballroom

Su Excelencia Alma Vilma Albanez de Escobar,

Vicepresidenta de la República, El Salvador

1:15 pm - 2:45 pm

Talleres:

Impacto de los Tratados de Libre Comercio

en las Compras Gubernamentales,

Internacional FGH

Entrenamiento y Desarrollo Profesional

en Compras Gubernamentales

Internacional DE

2:45 pm - 3:00 pm

Retriggerio en el foyer Internacional

3:00 pm - 4:30 pm

Talleres:

Gobernabilidad: Impacto de las políticas y procedimientos

de compras en la gobernabilidad democrática

Internacional FGH

Promoviendo oportunidades para pequeños negocios

"Retos en la contratación: Sugerencias y lecciones aprendidas

por parte del sector privado" (Repetición de la Sesión 2)

Internacional DE

4:30 pm - 5:30 pm

Sala de Exhibición

Atlanta Ballroom

5:30 pm - 7:00 pm

Recepción vespertina

Peachtree Ballroom and Foyer

Miércoles 2 de Noviembre de 2005

7:30 am - 8:30 am

Desayuno

Peachtree Ballroom

8:30 am - 10:00 am

Conferencia Principal:

Robert Burton, Administrador Interino de la Oficina de Políticas Federales de

Compras, Oficina de Gestión y Presupuesto (OMB), Estados Unidos

10:15 am - 11:45 am

Talleres:

Historias de éxito: Visión de compañías sobre como ganar

contratos en las Américas

Internacional DE

Empleando subcontratación estratégica para obtener el

Mejor Valor para su Organización

Internacional BC

10:00 am - 12:00 pm

Sala de exhibición abierta

Atlanta Ballroom

12:15 pm - 1:15 pm

Almuerzo con Conferencista Principal

Peachtree Ballroom

El Honorable Héctor Barreto,

Administrador, Administración de Pequeños Negocios (SBA), Estados Unidos

1:15 pm - 2:45 pm

Talleres:

Ejcutivos de compras discutiendo las principales iniciativas

en Compras Gubernamentales

Internacional BC

Acciones prácticas para convertirse en un proveedor de

Gobierno en diferentes países,

Internacional DE

E-Compras Gubernamentales: Retos y Sistemas"

(Repetición de la "Sesión 1)

Internacional H

Impacto de los Tratados de Libre Comercio en las

Compras Gubernamentales" (Repetición de la "Sesión 4)

Internacional FG

2:45 pm - 3:15 pm

Retriggerio en la sala de exhibición

Atlanta Ballroom

2:45 pm - 3:45 pm

Sala de exhibición abierta

Atlanta Ballroom

3:15 pm - 5:00 pm

Talleres:

Esquemas de Abastecimiento Federal /Contratos Marco

Internacional BC

El futuro de las Compras de Tecnología de Información

Internacional H

Entrenamiento y Desarrollo Profesional en Compras

Gubernamentales," (Repetición de la "Sesión 5)

Internacional FG

Promoviendo oportunidades para pequeños negocios,"

(Repetición de la "Sesión 7)

Internacional DE

5:00 pm

Clausura de la Conferencia

Sala de exhibición se cierra

Jueves 3 de Noviembre de 2005

8:00 am - Mediodía

Reunión de las Autoridades de Compras Gubernamentales.

(Sesión privada)



Estimado participante en la Conferencia de las Américas sobre Compras Gubernamentales:

La Administración de Servicios Generales (GSA) le da la más cordial bienvenida a Atlanta y a la Conferencia de las Américas sobre Compras Gubernamentales: "Mejorando los Procesos y el Acceso". Esta importante conferencia de alto nivel está siendo organizada por la Administración de Servicios Generales, la Corporación Comercial Canadiense (CCC) y la Organización de los Estados Americanos (OEA) en el Westin Peachtree Plaza Hotel.

El éxito de la Conferencia celebrada en Vancouver el año pasado proporcionó la motivación para expandir el evento. La Conferencia de este año promueve una mayor participación, mejora el contenido y reúne a los altos ejecutivos de compras gubernamentales de las Américas. Durante esta semana, los altos ejecutivos de compras gubernamentales sostendrán sesiones privadas antes del inicio formal de la Conferencia y al final de ella. Durante esas sesiones las discusiones se enfocarán a tratar temas de interés común así como temas que surjan durante las sesiones de la Conferencia. Creemos que la conferencia de este año abrirá excelentes oportunidades para los participantes, incluyendo a empresas que están considerando hacer negocios en otro país.

La Conferencia facilitará también actividades de cooperación entre los altos ejecutivos de compras gubernamentales de las Américas para mejorar la eficacia, eficiencia y transparencia de los procesos de compras gubernamentales. Además, la conferencia facilitará el acceso al mercado de compras gubernamentales a todo tipo de proveedores. Los asistentes incluyen ejecutivos del sector público y ejecutivos del sector privado interesados en hacer negocios con gobiernos tanto en los mercados locales como en las Américas, quienes a su vez pueden ayudar a forjar nuevas relaciones y oportunidades de asociación.

Las mesas de trabajo y conferencias que se realizarán durante esta semana cubrirán una variedad de tópicos que incluyen e-compras gubernamentales, capacitación de funcionarios de gobierno y contratistas públicos, acuerdos de libre comercio, oportunidades para pequeños negocios y sugerencias en como hacer negocios en otro país. Se tendrá traducción simultánea en inglés y español para facilitar la comunicación. Los participantes se beneficiarán de conocimientos sobre acceso a mercados e inteligencia de negocios, contactos directos con funcionarios de gobierno de alto nivel responsables de las compras gubernamentales en las Américas y entrada a una feria comercial provista por patrocinadores para promover sus bienes y servicios.

Será un gusto poder saludarle en el evento. Sea bienvenido a Atlanta y gracias por participar en esta importante conferencia.

Sinceramente,

Emily W. Murphy
 Jefe de la Oficina de Adquisiciones
 Administración de Servicios Generales
 Gobierno de los Estados Unidos

"Mejorando los Procesos y Acceso"



Contents

Horario	2
Principales Conferencistas	4
Talleres	8
Plano de la Sala de Exhibicio	14 en la sección Inglés
Expositores	15 en la sección Inglés
Recepción de bienvenido	21 en la sección Inglés
Agradecimientos	22 en la sección Inglés
Notas	22 en la sección Inglés

Octubre 31 a Noviembre 2 de 2005
Westin Peachtree Plaza Hotel
Atlanta, GA
www.ftgpc.org



"Mejorando los Procesos y el Acceso"

